



Mehrwegsystem

für innovative Takeaways
und Restaurants

Inhaltsverzeichnis

1	Auf einen Blick.....	3
2	Die Probezeit, das STARTER-Angebot.....	4
2.1	Die Testphase	4
2.2	Unsere Leistungen	4
2.3	Ende der Testphase	4
3	reCIRCLE Alltag	5
3.1	Partnerschaft.....	5
3.2	Regelmässiger Ersatz abgenutzter Produkte	5
3.3	Ihre Möglichkeiten der Teilnahme.....	5
3.3.1	Die FLATRATE	5
3.3.2	BASIC ABO.....	6
3.3.3	SUPPORTER.....	6
4	Detaillierter Preis- und Leistungsüberblick.....	7
5	Sparen Sie dank reCIRCLE!.....	8
5.1.1	Einsparung mit FLATFEE ab 9 reBOXen pro Tag!.....	8
5.1.2	Einsparung ohne FLATFEE ab 5 Nutzungen pro Tag.....	8
6	reCIRCLE im Detail	8
6.1	Was kommt auf Sie zu wenn Sie mitmachen?.....	8
6.2	Produkte: reBOX und reCUP	9
6.3	Anmelden und starten! So einfach geht's!.....	9
6.4	Depot- oder Wertkarten	9
6.5	Abwaschen.....	9
6.6	Rücknahme und Hygiene.....	10
6.7	Personalschulung.....	10
6.8	BOX versus CUP.....	10
6.9	Promotion - Kundeninformation über Mittag zum Start.....	10
6.10	Kosten und Einnahmen pro reBOX oder reCUP	10
6.11	Lieferung und Logistikkosten	10
6.12	Strategische Lage Ihres Takeways.....	10
6.13	Saisonale Betriebe	10
6.14	Rechnungstellung	10

1 Auf einen Blick



reCIRCLE ist ein nationales Netzwerk für Takeaways welche zur Abfallvermeidung die abwaschbaren Behälter mit Deckel von reCIRCLE verwenden. reCIRCLEn ist freiwillig und kann parallel zum Einweggeschirr verwendet werden.



Für die Kunden funktioniert reCIRCLEn wie ein Depotsystem. Sie kaufen ihr Menu im Takeaway direkt in der reBOX oder reCUP und zahlen dafür 10 Franken zusätzlich zum Menupreis. Nach dem Essen kann die reBOX zum gleichen Preis zurückgegeben oder gegen eine frische reBOX getauscht werden. Zurückgenommene reBOXen werden in den Takeaways abgewaschen. Sehr viele Kundinnen und Kunden waschen die reBOX selber ab und füllen sie im Takeaway auf.

Testen Sie das reCIRCLE System für 3 Monate mit dem Starter-Angebot für 150 Franken! Denn mit nur einer reBOX sparen Sie mindestens 100 Wegwerfgeschalen!

Die Kosten messen sich an der Grösse und Art der Nutzung. Es gibt verschiedene Wege einzusteigen. Am einfachsten geht der 3-monatige Test, das STARTER ABO. Legen Sie los!







reCIRCLE PARTNERSCHAFT

150 CHF/Jahr

3 Monate Probezeit =

STARTER ABO

Inbegriffen:
20 reBOX/reCUP* &
Infomaterial für 3 Monate



-  reBOX
-  reCUP
-  Beachflag
-  Infolyer
-  Label
-  Gratis Versand

SUPPORTER ABO

Für Restaurants mit sehr wenig Takeaway oder keiner Abwaschmöglichkeit.

0 CHF/Mt.

Auffüllen mitgebrachter Behälter und reBOXen.

BASIC ABO






Für Restaurants und Takeaways mit weniger als 50 reBOXen im Umlauf und Nutzung von weniger als 10 reBOXen pro Tag.

5 CHF/Mt.

Einkauf reBOX/reCUP:
10 CHF/Stk

Austausch:
5 CHF/Stk

Rückkauf reBOX/reCUP:
5 CHF/Stk

FLATRATE ABO







Für Restaurants und Takeaways mit mehr als 50 reBOXen im Umlauf und mehr als 10 reBOXen pro Tag.

25 CHF - 125 CHF/Mt.

Einkauf reBOX/reCUP:
9 CHF/Stk

Austausch: 50 bis 300 Stück
(je nach ABO) gratis

Rückkauf reBOX/reCUP:
10 CHF/Stk

2 Die Probezeit, das STARTER-Angebot

Das STARTER-Angebot kostet 150 Franken!

Eine Verhaltensänderung braucht immer etwas Zeit, darum ist die Minimum-Starterzeit bei drei Monaten festgelegt. In der Zeit können Sie die Produkte testen, Ihre Kunden befragen und sich selber überzeugen, dass es gut bei Ihren Kunden ankommt. Sie erhalten gratis für drei Monate 20 reBOXen oder reCUPs (Wert 200 Franken). Am Ende der Testphase übernehmen Sie diese Produkte (Kauf) oder geben sie uns zurück.

2.1 Die Testphase

Eröffnen Sie online auf recircle.ch ein Konto und klicken Sie auf „STARTER ANGEBOT“. Schicken Sie uns per E-Mail ein Bild Ihres Essens in der reBOX und Ihr Logo. Sie werden innert 48 Stunden auf der Website aufgeführt. Sie haben keine Zeit oder keine Email-Adresse? Rufen Sie uns an: 031 352 82 82! Wir eröffnen das Konto für Sie und erledigen Ihre Bestellungen.

Am besten funktioniert die Einführung, wenn Sie das Infomaterial schon vor dem Start, sicher aber nach dem Start gut sichtbar aufstellen und bei Ihren Stammkunden nachfragen, ob sie die reBOX ausprobieren wollen. Je mehr Sie über die reBOX/reCUP sprechen, desto mehr Ihrer Kunden werden umsteigen. Einmal angefangen, bleiben sie in der Regel dabei. Machen Sie es ihren Kunden einfach! Stellen sie die reBOX vor die Wegwerfschalen oder verteuern Sie die Menus in Einwegverpackung um 20 Rappen! Buchen Sie unser Promotionspersonal um möglichst viele Kunden von Anfang an zu überzeugen! Erwarten Sie nicht zu viel auf einmal, so eine Verhaltensänderung braucht Zeit!

2.2 Unsere Leistungen

- Sobald Sie sich angemeldet haben bewerben wir Ihr Restaurant auf recircle.ch: Kontaktdaten und Bild/Logo werden publiziert und auf der Karte angezeigt.
- Sie bekommen Infomaterial für Ihre Kundschaft (Flyer, Thekensteller, Beachflag, Kundenstopper und Türlabels mit den Produkten die Sie führen) gratis.
- Im STARTER-Angebot sind 20 Produkte reBOX1, reBOX2 oder reCUP für 3 Monate inbegriffen.
- Wenn Sie schon in der Testphase zu wenig Produkte haben, können Sie zusätzlich reBOXen und reCUPs bei uns bestellen. Sie kosten 10 Franken pro Stück und eine Versandpau-schale.

2.3 Ende der Testphase

Spätestens nach 3 Monaten entscheiden Sie, ob Sie definitiv reCIRCLEr werden wollen.

→ **Sind Sie einverstanden!** Entscheiden Sie, ob für Sie die FLATRATE oder einfacher Produk-tekauf mehr Sinn macht. Sie kaufen die für den Test erhaltenen 20 reBOX/reCUP und können gleich mehr bestellen.

→ **Sie möchten nicht weitermachen:** Schicken Sie uns nach Ablauf innert 30 Tagen die reBOXen und reCUPs sowie das Werbematerial zurück und Sie bezahlen nur für diejenigen reBOXen, die Sie uns nicht zurückschicken. Für diese haben Sie die 10 Franken eingenommen.

→ **Mit den 150 Franken sind die Kosten für die jährliche Partnerschaft gedeckt.** Sie werden bis Ablauf der Partnerschaft als SUPPORTER aufgeführt. Jede eingesparte Wegwerfschale zählt! Und einige Ihrer Kunden sind sicher schon Fan geworden! Sie erhalten Infomaterial von uns für den Rückzug.

3 reCIRCLE Alltag: Partnerschaft, BASIC ABO, FLATRATE oder SUPPORTER

reCIRCLE finanziert sich über eine Partnerschaftspauschale, Abonnemente und über Dienstleistungszuschläge. reBOXen und reCUPS werden von den Takeaways einmal eingekauft und jährlich erneuert. **Teilnehmende Takeaways sparen, denn die Kosten für das Abwaschen sind in der Regel tiefer als Einweggeschirr einzukaufen. Mit der Nutzung einer reBOX kann man über 100 Wegwerfschalen sparen!**

3.1 Partnerschaft

Die reCIRCLE Partnerschaft kostet pro Jahr 150 Franken. Im ersten Jahr ist diese Partnerschaft schon mit dem STARTER-Angebot bezahlt worden. Mit diesen Kosten decken wir den Aufbau, den Betrieb und die Weiterentwicklung des Systems und der Produkte. Sie gehören zum wachsenden Netzwerk der reCIRCLEr und werden beworben! Nach der dreimonatigen Probezeit beträgt die Kündigungsfrist drei Monate.

3.2 Regelmässiger Ersatz abgenutzter Produkte

Um die Qualität des Systems zu gewährleisten und aus hygienischen Gründen sind Sie jährlich verpflichtet, abgenutzte reBOXen und reCUPS auszutauschen. Der Austausch findet im Herbst statt. Es ist in Ihrer Verantwortung, allfällige zerkratzte oder verfärbte reBOXen und reCUPS aus dem Verkehr zu ziehen. Nur die unschönen reBOXen müssen ersetzt werden. Weil reBOXen sehr langlebig sind, müssen sicher nicht immer alle ausgetauscht werden. Der Austausch ist für Takeaways mit FLATRATE gratis. Sie erhalten Kommunikationsmittel, um Ihre Kunden auf den Austausch aufmerksam zu machen.

3.3 Ihre Möglichkeiten der Teilnahme

Je nachdem wie viel reCIRCLE bei Ihnen genutzt wird, können Sie zwischen drei Arten der Teilnahme auswählen. Vielnutzer fahren am günstigsten und bequemsten mit der FLATRATE, weil alles inbegriffen ist. Oder Sie wählen das BASIC ABO, das heisst, Sie kaufen die Produkte und erneuern sie jährlich gegen Aufpreis pro Stück. Diese beiden Partnerschaften berechtigen Sie zum Einkauf, Verkauf von reCIRCLE Produkten, sowie zur Rückgabe. Oder Sie unterstützen die Bewegung als SUPPORTER, indem Sie Ihre Kundinnen und Kunden dazu ermuntern, ihre eigene Schale oder reBOX mitzubringen.

3.3.1 Die FLATRATE

Die FLATRATE berechtigt Sie alte oder beschädigte BOXen gratis gegen frische auszutauschen oder überzählige reBOXen an uns zurück zu verkaufen, zum Einkaufspreis! Sie investieren also einmal in einen Grundstock an reBOXen oder reCUPS und haben durch den regelmässigen Austausch immer hygienisch einwandfreie Produkte. Als FLATRATE Kunde kaufen Sie die reBOXen bei uns einen Franken günstiger ein und haben **Sie kein finanzielles Risiko auf das Geschirr**, weil wir es Ihnen gebraucht wieder zum Einkaufspreis zurückkaufen. Je mehr die reBOX genutzt wird, desto mehr sparen oder verdienen Sie, weil Sie weniger Wegwerfgeschirr kaufen müssen, weniger Abfallkosten haben und die wachsende reCIRCLE Gemeinschaft sich in Ihrem Takeaway verpflegt.



Je nach Anzahl der möglichen Menus beträgt die FLATRATE zwischen 25 und 125 Franken pro Monat, zahlbar in 3-Monatsraten im Voraus oder jährlich im Voraus mit 10% Rabatt. Die Höhe der Flatrate basiert auf der Anzahl umzutauschenden reCIRCLE Produkte:

	XS	S	M	L	XL	XXL
Umtausch inbegriffen pro Jahr für FLATRATE Kunden, Stk:	50	100	150	200	250	300
Kosten FLATRATE pro Jahr	300	540	780	1'020	1'260	1'500
Total Kosten pro Jahr inkl. Partnerschaft	450	690	930	1170	1410	1'650

Sie sparen pro Wegwerfschale die Sie nicht einkaufen! Wenn sie im Tag 10 reBOXen anstelle von Einwegschalen für 0.20 Franken verwenden, sparen sie im Jahr (260 Tage) 520 Franken!

3.3.2 BASIC ABO

Sie haben nur wenig Takeaway, möchten aber trotzdem dabei sein? Dann kommt sie das BASIC ABO günstiger. Es kostet Sie pro Monat nur 5 Franken zusätzlich zur Partnerschaft. Sie kaufen Sie einfach die nötige Anzahl reBOX und reCUP ein und können Sie Sie nach Bedarf jährlich für 5 Franken pro Stück austauschen oder zurückgeben. Die Lieferkosten kommen dazu, ausser für den Austausch. reCIRCLEn ohne FLATRATE lohnt sich, wenn sie die Mehrwegprodukte weniger als 5 x täglich nutzen und weniger als 50 reBOXen im Umlauf haben.

3.3.3 SUPPORTER

Uns geht es nicht nur um reCIRCLE. Es geht uns hauptsächlich um's Auffüllen statt wegwerfen. Supporter helfen das «Auffüllen» populär zu machen. Sie verpflichten sich aber nicht, reBOXen oder reCUPS zu verkaufen, anzunehmen oder abzuwaschen. Sie ermuntern Ihre Kunden, ihre eigenen Geschirre mitbringen und sich von Ihnen mit Essen füllen zu lassen. Supporter haben ein anderes Tür- oder Thekenlabel, erhalten eigene Flyer und sind mit einer anderen Farbe auf der Website aufgeführt - gehören aber trotzdem zum wachsenden Netzwerk.

4 Detaillierter Preis- und Leistungsüberblick

ABO	recIRCLE Dienstleistung	Kosten Stückzahl	Kosten Stückzahl	Kosten Stückzahl	Kosten Stückzahl	Kosten Stückzahl	Kosten Stückzahl	Einkauf Produkte	Lieferung
SUPPORTER Pro Jahr	- Türlabel und Flyer - Website - kein Einkauf oder Rücknahme von Produkten	150 CHF							
BASIC Pro Jahr	- Einkauf recIRCLE Produkte - Rückgabe / Austausch abgenutzter Produkte 1x jährlich zu 5 Franken - Jahresrechnung - Partnerschaft inbegriffen - Lieferung nicht inbegriffen	210 CHF						10 CHF	20 CHF
Sparpotenzial	- Ab einer Nutzung von recIRCLE pro Tag*:	ab 4 STK							
FLATRATE Pro Jahr	- Einkauf recIRCLE Produkte 1x jährlich gratis bis ABO Grösse - 3 Monatsrechnung oder Jahresrechnung mit 10% Rabatt - Lieferung inbegriffen - Partnerschaft inbegriffen - Gratis Austausch abgenutzter Produkte	ABO XS 450 CHF	ABO S 690 CHF	ABO M 930 CHF	ABO L 1170 CHF	ABO XL 1410 CHF	ABO XXL 1650 CHF	9 CHF	0 CHF
Rückgabe Sparpotenzial	Inbegriffen pro Jahr - Ab einer Nutzung von recIRCLE pro Tag*:	50 STK	100 STK	150 STK	200 STK	250 STK	300 STK		
stopCARD Pro Jahr	Für Abo mit Unterbruch pauschal (Saisonbetriebe)	30 CHF	30 CHF	30 CHF	30 CHF	30 CHF	30 CHF		
Zuschlag	Pro Rechnung per Post	2 CHF	2 CHF	2 CHF	2 CHF	2 CHF	2 CHF		
Promotion	Maximal 2 Std über Mittag, pro Person/Mittag	50 CHF	50 CHF	50 CHF	50 CHF	50 CHF	50 CHF		

100 Mal auffüllen statt 100 Mal wegwerfen!

*Berechnungsbasis Sparpotential: 260 Öffnungstage, 0.20 CHF Einkauf Einweggeschirr pro Stück, Jahreskosten recIRCLE : Kosten Einweggeschirr : Anzahl Öffnungstage

5 Sparen Sie dank reCIRCLE!

Um Ihre Einsparung auszurechnen, müssen sie den Einkaufspreis Ihres Wegwerfgeschirrs kennen. In untenstehenden Berechnungen gehen wir immer von 20 Rappen pro Stück aus und 260 Öffnungstagen pro Jahr. Teilen Sie die Jahreskosten von reCIRCLE durch die Einkaufskosten ihres Wegwerfgeschirrs und die Anzahl Öffnungstage und schon haben sie die Anzahl nötiger Nutzungen um zu sparen!

5.1.1 Einsparung mit FLATFEE ab 9 reBOXen pro Tag!

Einsparung bei ABO FLATFEE	XS	S	M	L	XL	XXL
Anzahl Einweggeschirr/Jahr (bei CHF 0,20 pro Stück) eingespart	-2'250	-3'450	-4'650	-5'850	-7'050	-8'250
Sparpotential ab → Nutzung reBOXen/Tag (:260 Tage)	9	14	18	23	28	32

5.1.2 Einsparung ohne FLATFEE ab 5 Nutzungen pro Tag

Nehmen wir an, sie tauschen 20 reBOXen im Jahr gegen neue aus. Dann kostet Sie das 5 Franken x 20 reBOXen, macht 100 Franken. Plus die Partnerschaft von 150 Franken, plus das ABO von 60 Franken = 310 Franken im Jahr. Teilen Sie diese Summe mit dem Einkaufspreis Ihrer Einwegeschirre, sagen wir CHF 0,20 pro Stück, dann kommt reCIRCLEn sie ab 6 Nutzungen pro Tag günstiger als einfach nur wegwerfen! Diese Berechnung ist ohne Abfallkosten oder den Zuwachs an Kunden über reCIRCLE.

6 reCIRCLE im Detail

reCIRCLE ist ein Mehrwegsystem für die Unterwegs-Gastronomie, das im Netzwerk funktioniert. Den Partnern, genannt reCIRCLE Takeaways, bieten wir einen Service aus abwaschbaren Behältern mit dicht schliessendem Deckel, den **reBOXen** und **reCUPS**. Wir vernetzen und bewerben sie auf reCIRCLE.ch und stellen kostenlos Infomaterial wie Flagge, Flyer, Steller usw. zur Verfügung. Der Einkaufspreis der reBOXen ist der gleiche wie der Verkaufspreis. Kosten für die Partnerschaft und-oder FLATRATE ABO, inklusive Ihr Abwasch, sind in der Regel tiefer als die Kosten für den Einkauf von Wegwerfgeschirr.

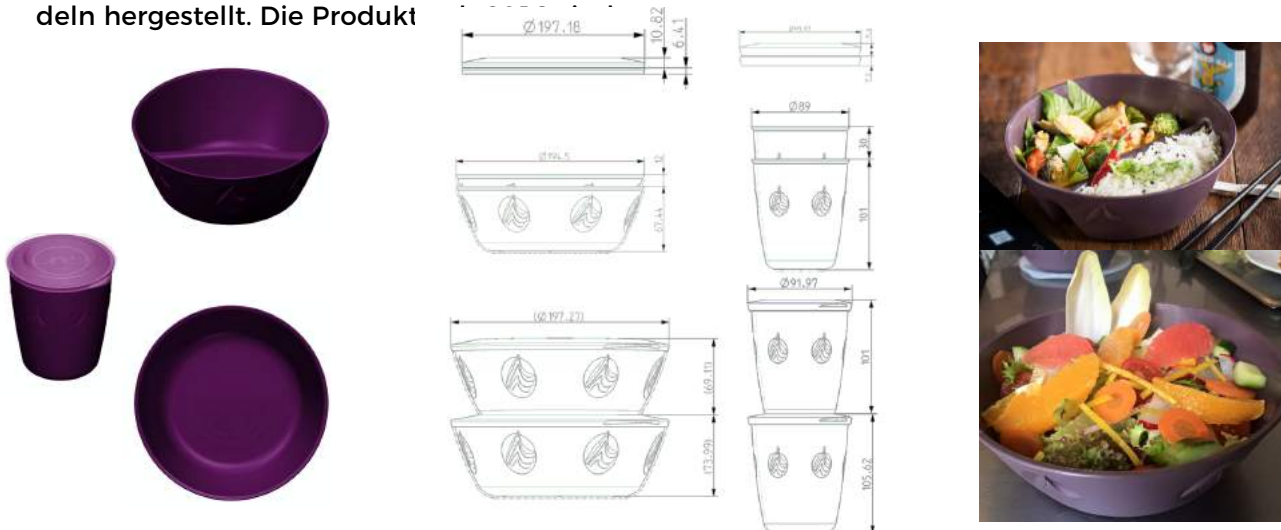
6.1 Was kommt auf Sie zu wenn Sie mitmachen?

reCIRCLE ist eine einfache, «ready to use» Methode und wir stellen Ihnen Informationsmaterial für Kunden und Mitarbeiter zur Verfügung. Trotzdem braucht die Startphase Zeit. Sie planen den Ablauf, überlegen wie Ihre internen Abläufe zu ändern sind. Die Beantwortung der Fragen von Mitarbeitenden und die Information Ihrer Kunden wird Zeit in Anspruch nehmen. Dieser Prozess dauert maximal 2 Wochen. Wichtig ist die gute Platzierung der reBOX, vor dem Wegwerf und das sichtbare Aufstellen der reCIRCLE Kommunikationsmittel (Flyer, Steller, Flagge, Label), die Ihnen bei diesem Prozess helfen.

In der Regel dauert es ein paar Tage/Wochen bis ihre Kunden es wagen, die reBOX zu bestellen! Erfahrungsgemäss wird das reCIRCLE in den Takeaways sehr positiv und wohlwollend aufgenommen. Das Essen wird aus der stabilen, geruchlosen Schale besser schmecken und allfällige Resten werden aufgeessen und nicht in der Einwegschaale weggeworfen.

6.2 Produkte: reBOX und reCUP

Das Sortiment besteht zurzeit aus 3 Behältern: einer Tasse (reCUP) und zwei Schalen (reBOX 1 und 2), davon ist eine zweigeteilt. Die reBOX und reCUP sind extra so designt, dass sie sauber abwaschbar sind, gut trocknen, auch gestapelt belüftet sind und wenig Platz brauchen. Das langlebige PBT Material ist hitze- und kältebeständig, geruchlos und kann über 100 x genutzt werden, ohne Qualitätsverlust, solange nicht darin geschnitten wird. Die Farbe „aubergine“ haben wir gewählt, weil sie zu allen Essensfarben passt. Die Produkte werden in Einsiedeln hergestellt. Die Produkt



6.3 Anmelden und starten! So einfach geht's!

Nach der telefonischen oder Online-Anmeldung werden die bestellten reBOXen klimaneutral mit der Post verschickt und Sie können sofort loslegen - **denn reCIRCLE ist ganz einfach!** Sie bieten Ihren Kunden beide Sorten Verpackung an (reBOX oder Einweggeschirr). Ihre Kunden entscheiden, ob sie ihr Essen im Einwegbehälter oder in der reBOX/reCUP wollen. Ihre Kunden bezahlen Ihnen 10 Franken inkl. MwSt für die reBOX/reCUP und können ihr Essen aus der hochwertigen und stabilen Schale oder Tasse geniessen. Nach dem Essen bringt der Kunde seine reBOX/reCUP ungewaschen zu einem beliebigen reCIRCLE Takeaway und erhält 10 Franken wieder zurück. Viele Kunden tauschen die reBOX/reCUP aus und die meisten kommen mit einer sauberen reBOX/reCUP und lassen sie sich wieder auffüllen. In diesen Fällen ist keine Geldtransaktion nötig und für Sie ist es die Maximum-Einsparung! Bieten Sie Ihren Kunden bei der Rückgabe ein kleines Dessert an! Das wird ihre Kunden freuen!

6.4 Depot- oder Wertkarten

Damit Ihre Kunden nicht immer Geld in die Hand nehmen müssen, können Sie ihnen Wertekarten (wie eine Depotkarte) anbieten. Sie können diese entweder über uns bestellen oder sie drucken eigene Wertekarten mit Ihrem Logo, damit Ihre Stammkunden sicher wieder bei Ihnen vorbeikommen. Nehmen sie reCIRCLE Wertkarten an (nur neutrale). Wir kaufen Ihnen diese für 10 Franken zurück, sollten sie zu viele haben. Ihre Kunden werden dankbar sein!



6.5 Abwaschen

Die gebrauchten reBOXen und reCUPS können Sie entweder selber in Ihrer Geschirrspülmaschine oder über reCIRCLE (gegen Aufpreis) abwaschen. Über die Hälfte Ihrer Kunden wird die reBOX und reCUP sauber zurückbringen. Sie waschen sie aus hygienischen Gründen lieber nochmal ab. Wenn Ihre Kunden nur auffüllen, entfällt das Abwaschen. Wichtig ist eine gute Trocknung.

6.6 Rücknahme und Hygiene

Aus hygienischen Gründen werden gebrauchte reBOXen immer geschlossen zurückgenommen und erst im Abwaschbereich geöffnet. Deshalb lassen sie sich auch geschlossen gut stapeln. Bei der Anmeldung erhalten sie ein vollständiges Hygienekonzept für Ihren Selbstkontrolle-Ordner.

6.7 Personalschulung

Es ist wichtig, dass alle in Ihrem Takeaway genau Bescheid wissen. Deshalb geben wir Ihnen bei Anmeldung schriftlich eine Personalinformation und ein FAQ ab. Das ist zwar zeitaufwändig, lohnt sich aber sehr schnell!

6.8 BOX versus CUP

Wenn Sie nur reBOXen im Angebot haben, können sie reCUPS zurücknehmen, müssen aber nicht (und umgekehrt). Sie bekommen bei der Anmeldung einen Labelsticker für Ihre Türe oder Theke, auf dem steht, welche Produkte sie im Sortiment haben. Bei den reBOXen ist es allerdings so, dass Sie beide Sorten (einteilig und zweiteilig) annehmen, auch wenn Sie eigentlich nur eine Sorte im Angebot haben. Waschen Sie sie, bringen Sie sie wieder in den Verkehr oder geben Sie sie uns beim jährlichen Austausch zurück.

6.9 Promotion - Kundeninformation über Mittag zum Start

Damit der Start von reCIRCLE schneller geht und damit viele Ihrer Kunden die reBOX gleich von Anfang an nutzen, unterstützen wir Sie auf Wunsch bei der Kundeninformation. Eine Person aus unserem Promotionsteam kommt gerne über Mittag in Ihrer Rush-Hour vorbei und informiert Ihre Kunden. Ihr Kostenanteil dafür ist 50 Franken pro Mittag (maximal 2 Std.)

6.10 Kosten und Einnahmen pro reBOX oder reCUP

Einkauf- und Verkaufspreis ist 10 Franken pro reBOX/reCUP für alle, damit ihre Kunden uneingeschränkt bei allen reCIRCLEn tauschen können. Auch wir kaufen ihre überzähligen, kompletten reBOXen und reCUPS immer für 10 Franken zurück, ausser bei Kunden ohne FLATFEE, da ist es 5 Franken.

6.11 Lieferung und Logistikkosten

Bei FLATRATE Takeaways werden keine Versandkosten verrechnet. Für alle anderen kostet die Lieferung innerhalb der Schweiz 20 Franken pro Päckli (10-70 Produkte).

6.12 Strategische Lage Ihres Takeways

Ihr Restaurant befindet sich an einer strategischen Lage wo viele Kunden Produkte abgeben. Sie nehmen grundsätzlich mehr Produkte zurück, als Sie selber gekauft haben. In diesem Fall unterstützen wir Sie situativ entweder durch tägliche Abholung der schmutzigen reBOXen und/oder durch Vorschuss der Kaufkosten der reBOX, welche Sie rückerstatten. Sollten Sie bemerken, dass sich Ihr Lokal an einer dieser strategischen Stellen befindet, kontaktieren Sie uns umgehend, wir erarbeiten eine Lösung für Sie innert 48 Stunden

6.13 Saisonale Betriebe

Saisonale Betriebe können die FLATFEE für einen Zuschlag von 30 Franken im Jahr für maximal 6 Monate unterbrechen.

6.14 Rechnungstellung

Rechnungen für die FLATFEE werden 3 monatlich oder jährlich mit 10% Rabatt verschickt. Sie erhalten die Rechnungen online. Für eine Papierrechnung bezahlen Sie einen Zuschlag von 2 Franken pro Rechnung.